

**Erfolg braucht gute Beratung**  
Reinhold Brehm profitiert gleich doppelt vom Branchen-Information-Center in Wörth. Zum einen werden dort mehr als 180 Fahrzeuge mit Aufbauten zum Testen vorgehalten. Zum anderen nimmt man sich viel Zeit, die Kunden ausführlich zu beraten



Transbeton Laupheim



## „DIE LEBEN IHR PRODUKT“

Transbeton-Geschäftsführer Reinhold Brehm ist voll und ganz vom Arocs überzeugt. Für ihn ebenso entscheidend: Der Service seiner Niederlassung und die Möglichkeit, neue Fahrzeuge samt Aufbau im Branchen-Information-Center ausgiebig zu testen

Protokoll: Thomas Mechelke Foto: Jan Potente



Wir sind Dienstleister. Da muss man ganz klar sagen: Wenn wir unser Qualitätsversprechen nicht einhalten können, haben wir ein Problem. Eigentlich sogar zwei. Zu den unzufriedenen Kunden kommt hinzu, dass

bei Verspätungen der Beton in der Trommel aushärten kann. Das gibt uns den Rahmen für die Lieferstrecken rund um unsere beiden Standorte Laupheim/Äpfingen und Biberach vor. Genauso entscheidend ist natürlich auch unser Arbeitsgerät. Zurzeit haben wir 20 Betonmischer im Fuhrpark, davon trägt nur einer keinen Stern. Uns hat der Arocs von Mercedes-Benz eben überzeugt. An vorderster Stelle ist da die Zuverlässigkeit zu nennen. Außerdem ist das Fahrzeug sparsam und wirtschaftlich unterwegs, und bei unseren Fahrern stehen die Trucks ebenfalls hoch im Kurs. Für uns im Betongeschäft besonders wertvoll sind die Wartungsverträge und das dichte Servicenetz: So können wir uns im Notfall auf schnelle Hilfe verlassen. Was ich unbedingt schätze, ist das Vier-Augen-Gespräch vor Ort. Da bin ich bei meinem regionalen Mercedes-Benz Händler schon mal sehr gut aufgehoben und das sehe ich auch als eine große Stärke des Branchen-Information-Centers in Wörth. Nicht nur, dass die für uns interessanten Fahrzeuge samt Liebherr-Aufbau vor Ort sind und von mir und unseren Fahrern ausprobiert werden können. Die Verkäufer dort legen ebenso wie ich viel Wert auf persönliche und individuelle Beratung. Genau das ist für mich Mercedes-Benz: Die leben ihr Produkt!“

Reinhold Brehm, Geschäftsführer Transportbetonwerk GmbH & Co. KG

## TECH.

### AROCs 3243 MIT LIEBHERR-MISCHER

#### ■ Funktion

Der Lieferradius um die beiden Transbeton-Werke herum beträgt etwa je 50 Kilometer. Hier punktet der Arocs mit seiner Zuverlässigkeit, Wendigkeit und dem hohen Fahrkomfort.

#### ■ Ausstattung

Der aufbaufreundliche Arocs wird ergänzt um einen Liebherr Fahrmischer Generation 05 mit besonders hochwertigem Stahl für niedriges Leergewicht und lange Lebensdauer.

#### ■ Effekt

Die enge Zusammenarbeit von Liebherr und Mercedes-Benz setzt sich bis ins Branchen-Information-Center fort, wo Interessenten die neuesten Fahrzeuge inklusive passendem Aufbau testen können und so das exakt auf ihren Bedarf zugeschnittene Fahrzeug finden.