



DER SELBSTTEST

Kreuze bitte die Aussagen an, die du für dich zutreffend sind.



Über Finanzielles brauche ich mir keine Sorgen zu machen

Ich weiß nicht genau, wie viel ich jeden Monat verdienen muss, um Gewinn zu erzielen.

Mein Monat ist im Voraus geplant und ich weiß ziemlich genau, welche Umsätze und Gewinne ich einfahren werde.

Ich weiß nicht genau, wie ich meinen monatlichen Gewinn planen oder sogar errechnen kann.

Ich kenne den tatsächlichen Wert meiner Mitarbeiter und deren Umsätze.

Ich kann nur schätzen, wie viel meine Mitarbeiter Wert sind und was er oder sie leistet.

Ich kenne jeden einzelnen Kostenpunkt in meinem Unternehmen.

Oft bestelle ich Dinge, die wir benötigen, weiß aber nicht genau, ob es das Budget übersteigt.

Ob ich vor Ort im Salon bin oder nicht, fällt gar nicht auf, da meine Mitarbeiter alles zufriedenstellend erledigen und ich alles im Griff habe.

Ich arbeite mehr als meine Mitarbeiter, springe überall ein und verdiene trotzdem zu wenig.

Ich bestimme meine Preise auf Basis meiner aktuellen Zahlen.

Ich schaue meine Preise bei meinen Mitbewerbern ab, schätze sie grob ab oder rechne noch mit Zahlen aus der Meisterschule.

Ich bin Chef, kann mir meine Zeit frei einteilen und finanziere mir dadurch mein Traumleben.

Ich bin die meiste Zeit im Salon und unterstütze meine Mitarbeiter dabei, das Geschäft am Laufen zu halten.

In meinem Salon verkaufen wir möglichst viele Haarschnitte, um die gewünschten Umsätze zu erzielen.

Wir steigern unsere Umsätze durch angebotene Zusatzleistungen wie Augenbrauen- oder Wimpern färben.

Super! Du machst alles richtig!



Wenn du mehr als 3 Fragen als zutreffend beantwortet hast, solltest du dein aktuelles Geschäftsmodell schnellstens überdenken.